

Moov Leasing își majorează capitalul social cu 5 milioane de euro și ajunge la o evaluare de 50 de milioane de euro

București, 15 octombrie 2024 - Moov Leasing, singura companie de leasing operațional din România care se concentrează pe nevoile clienților individuali și ale micilor afaceri, anunță creșterea strategică a capitalului social prin vânzarea a 10% din părțile sociale pentru suma de 5 milioane de euro. Tranzacția, susținută de către investitorii existenți, întărește capitalurile proprii, estimate să ajungă la finalul anului 2024 la o valoare de 15 milioane de euro, și plasează compania la o evaluare de 50 de milioane de euro, la doar 1 an și jumătate de la lansare.

Serviciile oferite de Moov Leasing se adresează întreprinderilor mici și mijlocii (IMM-uri), persoanelor fizice autorizate (PFA) și persoanelor fizice care au nevoie de una sau două mașini, oferindu-le soluții flexibile și accesibile.

Rezultatele financiare raportate la sfârșitul lunii septembrie arată un total al activelor de 43,5 milioane de euro, venituri de 10,6 milioane de euro și un profit net de 2,5 milioane de euro, reflectând succesul strategiei alese. La 30 septembrie 2024, flota Moov Leasing număra 642 de autoturisme, utilizate de peste 500 de clienți.

În primele 9 luni din 2024 au fost inițiate peste 17.000 de cereri de leasing operațional în platforma Moov, dintre care peste 900 au fost aprobate, 420 dintre acestea fiind concretizate cu mașini livrate până pe 30 septembrie 2024.

„Creșterea capitalului cu 5 milioane de euro ne va permite să susținem extinderea serviciilor și dezvoltarea tehnologică, oferind soluții accesibile de leasing operațional unei baze mai largi de clienți individuali și IMM-uri. Această mișcare strategică validează încrederea investitorilor în modelul nostru de afaceri și ne pregătește pentru o creștere sustenabilă în următorii ani”, a declarat Mircea Dihel, Managing Partner al Moov Leasing.

Moov Leasing se diferențiază prin procese complet automatizate, flexibilitate în personalizarea soluțiilor de leasing și o experiență digitalizată pentru clienți. Aceștia pot alege durata contractului și serviciile dorite, având în același timp opțiunea de a adăuga servicii suplimentare, de a modifica sau achiziționa mașina în timpul contractului, sau chiar de a renunța oricând, fără constrângeri financiare pe termen lung. Serviciile Moov sunt disponibile sub formă de trei pachete, care se regăsesc [aici](#).

Procesul de aprobare și semnare a contractului durează mai puțin de 10 minute și poate fi realizat direct de pe laptop, tabletă sau smartphone. Rata lunară fixă, complet deductibilă pentru persoanele juridice, include o gamă variată de soluții de mobilitate, în funcție de nevoi: asigurări, taxe, rovinietă, întreținere completă, asistență rutieră, managementul anvelopelor și multe altele.

Astfel, compania își continuă misiunea de a transforma piața de leasing operațional prin inovație și servicii orientate către client.

Despre Moov Leasing

Moov Leasing este o platformă de mobilitate 100% digitală, all-in-one, fondată de către Bogdan Speteanu (fost CEO BCR Leasing) și Mircea Dihel (fost CEO Țiriac Leasing), care oferă pachete de servicii integrate și personalizate de leasing operațional persoanelor fizice, PFA-urilor, antreprenorilor și companiilor, într-un mod simplu, rapid și flexibil. Clienții Moov Leasing au posibilitatea de a utiliza mașina dorită pe o perioadă stabilită în prealabil, fără angajamente financiare pe termen lung și fără griji administrative. Din acționariatul Moov Leasing fac parte și fondatorii International Alexander Holding, care dețin 25% din acțiunile companiei. Mai multe detalii despre companie se regăsesc pe: <https://moovleasing.ro/>